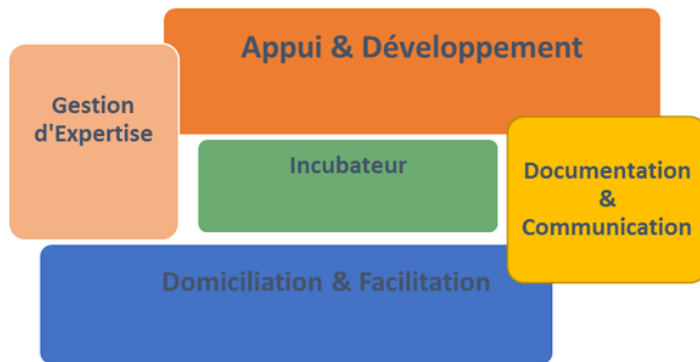


# 2CE

## Consortium Conseil & Expertise



### 1. Justification & Concept

La compétitivité des entreprises (en grande majorité des PME) en Afrique de l'Ouest, leur capacité à prospérer sur leur marché de référence et à se développer au-delà, est largement liée à leur accès à des services d'appui professionnels, qualifiés, abordables et pérennes. L'offre de services consultants dans la région, bien que disposant de compétences individuelles avérées, peine à s'organiser en une offre aux qualifications pleinement reconnues par les mandataires et bailleurs, et adaptée aux besoins et à la demande spécifique de ses clients PME. Ce gap entre l'offre pérenne et la demande durable de prestation consultantes freine la constitution d'une « Expertise Régionale » caractérisée par :

- L'assurance de qualité et la reconnaissance universelle,
- La disponibilité et la fiabilité,
- La spécialisation, la professionnalisation et la complémentarité des compétences,
- L'efficacité des interventions à travers une mutualisation des moyens et plateformes administratives et logistiques.

### Missions

1. **Constituer des « clusters » pluridisciplinaires d'experts qualifiés** pour assister les PME dans des domaines variés (gestion, finance, technologie, marketing, communication...);
2. **Mutualiser les fonctions de support** relatives à la soumission d'offres de services et à des interventions conjointes (appui logistique, domiciliation, suivi des contrats, information, documentation)
3. **Administrer une plateforme électronique de gestion des compétences** adossée à un système de qualification (accréditations, certifications et agréments) adapté aux besoins du marché.
4. **Assurer le développement, la promotion commerciale et la vente** de services labellisés d'appui aux entreprises (formation, missions d'affaires, montage et suivi de projets...), dans le cadre de contrats à revenus partagés.

### Finalité

- ✦ Permettre à des sociétés de conseil et de prestations d'expertise de petite taille et aux moyens limités d'atteindre la taille critique de nature à améliorer la qualité et le professionnalisme de leurs interventions, tout en réduisant le coût et le risque.
- ✦ Permettre aux membres du consortium de répondre à des appels à candidatures et à des sollicitations de taille plus importante à travers une offre de services multidisciplinaire, organisée, qualifiée, logistiquement outillée.
- ✦ Assurer la flexibilité nécessaire pour accompagner des PME dans la durée, afin d'impacter sur leur performance et leur compétitivité.
- ✦ Développer un « Modèle d'affaires » s'appuyant sur un réseau d'entrepreneurs indépendants, professionnels des métiers du conseil qui pourrait évoluer à terme vers un réseau de franchisés.

